MYYNTIJOHDON VALMENNUSOHJELMA

KEVÄT 2020

Myyntijohdon Valmennusohjelmaan on tiivistetty rautainen myynnin ja myyjien johtamisen osaamisemme konkreettisiksi johtamisvälineiksi. Valmennuksessa osallistuja saa sparrausta sekä valmentajilta että valmennukseen osallistuvilta kollegoilta.

VOIMAA MYYNNIN JA MYYJIEN JOHTAMISEEN

Viiden kuukauden mittainen matka sisältää valmennusta **myynnin ja myyjien** onnistuneen johtamisen tärkeimmistä syytekijöistä. Jokainen osallistuja tekee ennen valmennuksen alkamista oman lähtötilanteensa kartoituksen. Ohjelman aikana **henkilökohtainen kasvukartoitus** toimii oman johtamisen parantamisen pohjana.

Kuudesta valmennuksesta kaksi on yön yli treenejä.

Aamupäivävalmennukset pidetään **Trainers' Housella osoitteessa Itämerentalo 5 krs**, Tammasaarenlaituri 3, 00180 Helsinki. Intensiivipaikat ilmoitetaan erikseen.

KENELLE:

- Sekä aloitteleville että kokeneille myyntipäälliköille ja -johtajille
- Omista riveistä nouseville johtajille
- Myyntiä oman toimen ohessa johtaville

Valmentajina toimivat myynnin johtamisen ammattilaiset **Marko Lehtinen ja Max Henttu**.

KASVUKARTOITUS
(2H)

HELMI-MAALISKUU 2020

ALOITUSINTENSIIVI
MYYNTIPROSESSIN YDIN JA IHMISTEN JOHTAMINEN

12.-13.3.2020

LATAUS 1
MYYNNIN LAADUN JOHTAMINEN

3.4.2020
KLO 8:30-12:30

LATAUS 2
MYYNTIJOHTAJA MUUTOSJOHTAJANA

24.4.2020
KLO 8:30-12:30

LATAUS 3
IHMISTEN JA SUORITUSTEN JOHTAMINEN

13.5.2020
KLO 8:30-12:30

PÄÄTÖSINTENSIIVI
TULOKSET, OPIT JA SEURAAVAT ASKELEET

11.-12.6.2020

TULOSKLINIKKA
POLULLA PYSYMINEN

27.8.2020
KLO 14:00-17:00

Marko Lehtinen

Max Henttu

"Myyntijohdon valmennusohjelma oli käytännönläheistä koulutusta innostavien valmentajien vetämänä. Koulutus antoi hyviä työkaluja päivittäiseen tekemiseen, hankalien asioiden eteenpäin viemiseen sekä muutosjohtamiseen. Myynnin johtamisen systematiikan korostaminen ja tärkeiden asioiden toistaminen läpi kurssin toimi.

Kurssilla tutustui mahtaviin ihmisiin ja heiltä saa varmasti sparraus-apua tulevaisuudessa. Valmennus sopii uusille sekä vanhoille myynti-johtajille & -päälliköille. Antaa paljon varmasti kaikille. Miksi ei myös liiketoimintojen vetäjille ymmärtämään paremmin myynnin logiikkaa.

Mikko Kokkonen
Aluemyyntipäällikkö, Teollisuuspalvelut, Lassila & Tikanoja Oyj

Ilmoittaudu mukaan!

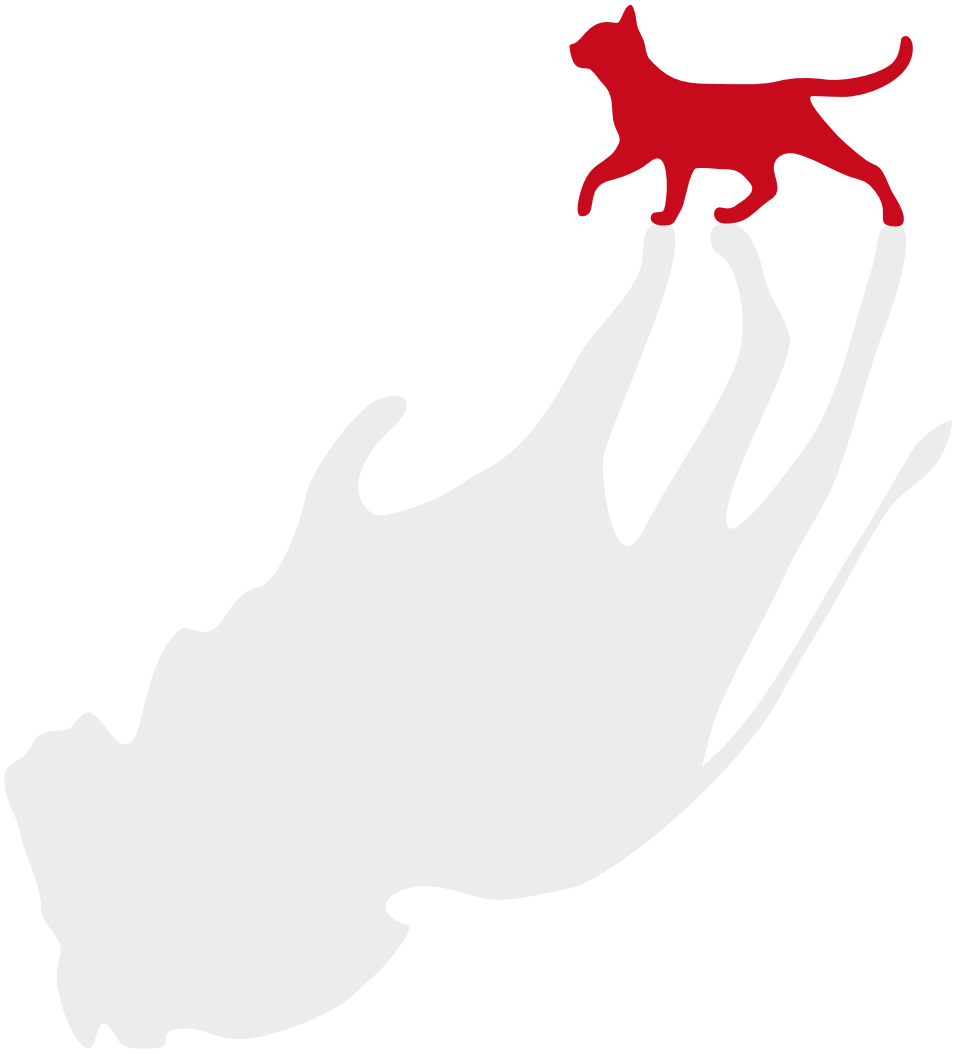
Sinua auttaa oma yhteyshenkilösi Trainers' Housella tai Myyntijohdon Valmennusohjelman tuotepäällikkö

Markku Karlsson
markku.karlsson@trainershouse.fi
+358 50 468 2840

Myyntijohdon Valmennusohjelman hinta on 6 900 € + alv 24%.

Laskutamme valmennuksen kolmessa erässä: Ilmoittautuessasi, maaliskuussa ja kesäkuussa 2020.
Hinta ei sisällä majoitus-, kuljetus- ja tarjoilukustannuksia intensiiveissä.

www.trainershouse.fi/kauppa/henkilokohtaiset-myyntijohdon-valmennusohjelma



KYLLÄ, LÄHDEN MUKAAN!

Hinnat eivät sisällä majoitus-, kuljetus- ja tarjoilukustannuksia intensiiviosioissa.

Alle 7 vuorokautta ennen intensiivejä peruutetuista osallistumisista veloitamme varatuista palveluista aiheutuneet kustannukset.

Koska osallistujien joukko on rajattu, ilmoittautuminen on sitova. Mikäli perut osallistumisesi, ilmoittautumisen yhteydessä laskutettua maksua ei palauteta.

Mikäli peruuntuneen henkilön tilalle tulee samasta yrityksestä toinen osallistuja, peruutuskustannuksia ei tule. Osallistuminen, joka jää peruuttamatta tai peruutetaan alle 30 pv ennen valmennusohjelman alkamista veloitetaan täysimääräisenä.

Kaikki oikeudet muutoksiin pidätetään.

Vahvistan osallistumiseni:

Allekirjoitus

Nimenselvennys

Yritys

Palauta vahvistus valmennusohjelman tuotepäällikölle
markku.karlsson@trainershouse.fi
tai omalle Trainers' Housen yhteyshenkilöllesi.

www.trainershouse.fi/kauppa